

TOPRIGHT NORDIC AB (PUBL)
DELÅRSRAPPORT
JANUARI-MARS 2019



Leading the modern light

Stockholm maj 2019

TopRight fokuserar på tillväxt

- TR** Bekräftade order från kund fram till rapporteringsdatum är 40 Mkr
- TR** Omställning av organisationen är genomförd och kostnaderna i huvudsak tagna. Ingen påverkan av förmåga efter rationalisering och rekrytering av annan kompetens.
- TR** Pro-AV och projiceringslösningar uppnår betydande framgångar vilket förväntas fortsätta.
- TR** SMART Glas efterfrågan fortsatt stark och ny mer kostnadseffektiv leveranslösning startad.
- TR** BRIGHT Safety tar nya steg fram med bland annat pilotorders från Tullverket, utökade tester med både privata aktörer inom vägunderhåll i Sverige samt England. Network Rail har köpt ljuskitt och utökar testerna till fler personalgrupper. Ett utvecklingsprojekt omfattande flera olika länder och institutioner både akademiska och myndigheter är initierat under perioden. BRIGHT Safety innebär skraddarsydda lösningar som sedan blir produkter där man avser förändra standardlösningen.
- TR** Kvartalsnettot innebär vinst per aktie i Q1 är 0,18 kr per aktie (Q1:2018 -0,35 kr)
- TR** Fakturering och kassaflöde påverkas fortsatt av leveransförseningar. Förseningarna beror på senareläggning av installationsdatum hos kund och fördröjningar av bygglov. Fakturering sker först efter leverans.

TR

FINANSIELL ÖVERSIKT FÖR PERIODEN

Nettoomsättningen för perioden var 4 Mkr

Rörelseresultat uppgick till + 2,2 Mkr

Periodens resultat uppgår till + 2,1 Mkr

TopRight tar stora kliv framåt

Anders Myrbäck / VD TopRight Nordic

Evolutionen sker språngvis – nu märker vi att TopRight nått en ny nivå. Den gångna perioden innebar en förändring mot tydligt projektstyrd verksamhet. Det ger resultat, stora kunder blir så småningom större affärer – och det börjar alltid med mindre pilotorders. Vi är inte nöjda - nu skall vi växa med utmaningen som våra kunder ger oss. Omställningen till bolagets nya position förde med sig personalförändringar vilket kan vara smärtsamt men leder ofelbart till ny utveckling och dynamik. Vi är glada att vi har seniora kunddrivna personer som axlat ansvar för framdrift. TopRight är resultatet av och definieras av våra kunder – och de spelar i den högsta divisionen. Det är inte utan att man blir oerhört stolt när man ser vilket förtroende TopRight får. Vägen dit till målet är bitvis ganska lång och man får räkna med oförutsedda förseningar, som i fallet med en del större SMART Glas installationer. Det ligger mycket sanning i axiomet trägen vinner – och vår variant är nog kundnära vinner.

Mixen i dagens TopRight handlar i allt större uträkning om högteknologiska lösningar i samspel och projekt som aktivt sträcker sig mellan flera världsdelar. Vi ser att för att skapa större förmåga behövs unika kompetenser och total flexibilitet måste vi samverka, förvärva och ingå aktiva partnerskap med andra bolag. Syftet är rakt igenom att möta de mångfacetterade behov som komplexa kunder efterfrågar.

TR SMART Glas – ett registrerat varumärke från TopRight

Det smarta glaset är en viktig del av TopRights erbjudande och en profilerad produkt som ofta skapar de första relationerna. Marknaden för detta bara växer och vi prioriterar de användningsområden som ger enkelhet och rätt möjlighet för kunden. TopRight har byggt marknaden för SMART Glas i Sverige och nu utvecklar vi den mera mot Digitalt Glas. Vi ser fortsatt utökning och variation inom detta



// Kundnyttan blir hög och unik.
Nyckeln är att utveckla en kundnära service och lyhördhet

numera segment av vårt kunderbjudande. Leveranserna kommer framgent bygga mer på underentreprenörsarbeten än anställd personal.

Pro-AV – integrerade lösningar med global räckvidd

TopRight har utvecklat kompetens och lösningar för Pro-AV. Det är kommunikationslösningar med hög komplexitet där närmast obegränsat antal systemtekniska komponenter samverkar. Naturligtvis kan dessa typer av lösningar levereras stand alone men det vi jobbar mest med har global räckvidd. Allt styrs av en IT plattform som programmeras och övervakar varje del. Marginalinnehållet i sådana lösningar blir god då man säljer kompetens, tillgänglighet förpackad som en produktifiering, kundnyttan blir hög och unik. Nyckeln är att utveckla en kundnära service och lyhördhet.

BRIGHT Safety – vi ligger rätt i tiden

Få saker är så värdefulla som att påverka människors säkerhet och välfärd. Produkter med innovativ ljus teknik som gör arbete på väg och räls säkrare. Vi har tagit fram lösningar för både brandkår, tullen, underhåll av räls och väg samt

räddningstjänsterna. Det är helt rätt väg att gå men det kommer ta tid att omsorgsfullt skapa marknaden. Det viktiga är att relationerna etableras och leder till aktiva tester och utökade tester med pilotorder inför systembeställningar. Vi ser mycket positiv respons på BRIGHT Safety produkterna både från ledning och medarbetare inom blåljussektorn, dvs tullen, brandkåren och polisen i samband med deras arbete mot nollvisionen. Positivt är att från fackföreningarna ser man stor nytta med våra produkter, det gör det enklare att föra dialogen och förankra lösningarna.


Nu tar vi oss an nästa period – och jag vill rikta ett stort tack till aktieägarna som stöttat oss och till våra innevarande och blivande kunder.

Bekräftade order per 28 maj är 40 Mkr. TopRight redovisar inte orderprognoser längre, vilket meddelades i Bokslutskommunikén för 2018. Från och med nästa rapport kommer ordervolymen inkludera även det nyligen meddelade förvärvet av TD Light Sweden AB.



Anders Myrbäck • VD TopRight Nordic

// Vi har tagit fram lösningar för både brandkår, tullen, underhåll av räls och väg samt räddningstjänsterna



Vi ligger helt rätt i tiden och vi ser mycket positiv respons på produkterna både från ledning och medarbetare inom blåljussektorn

Väsentliga händelser under rapportperioden

- TR Bekräftade order från kund fram till 31 mars var 43 Mkr
- TR Brandkåren i Attunda lägger repeat order på aktiva farthinder/ SMART Glas
- TR Solviksskolan i Ludvika väljer SMART Glas
- TR TopRight utvecklar sin organisation. Daniel Moström är ny COO
- TR Partnerskapsavtal med Roommejts
- TR Xpecunia Nordic AB stänger nyemission vilket medför en positiv förändring av eget kapital på 2,95 mkr
- TR NOVI REAL ESTATE beställer SMART Glas
- TR Riktad nyemission och mindre företrädes emission 1:10 aviseras

Väsentliga händelser efter rapportperioden

- TR Partnerskapsavtal med ProVia aviseras
- TR Emissioner fulltecknade, en riktad emission och en företrädesemission fulltecknades, vilket tillför TopRight 13,1 Mkr i kapital genom kvittning och kontantemission. Nytt antal aktier efter registrering blir 17 023 252 st
- TR Förvärv av TD Light Sweden AB aviserat, bolaget väntas påverka TopRight koncern med ca 10 mkr i omsättning och med positivt resultat och kassaflöde under andra halvåret
- TR Order från internationell biltillverkare på Pro-AV lösningar med leverans i maj och augusti för Oslo och Kina. Utvecklingen väntas fortsätta
- TR Stort ökat intresse inom Räls & BlåLjus och i synnerhet i UK för BRIGHT Safety lösningar

NOTERA

Denna information är sådan som TopRight Nordic AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades genom nedanstående persons försorg för offentliggörande den 28 maj 2019 kl 13.30

Intäkter och resultat

Nettoomsättning för perioden var 4 Mkr. Rörelseresultatet uppgick till 2,2 Mkr och rörelsemarginalen var 55 procent.

Under de första tre månaderna har bolaget fortsatt ändra sin affärsmix.

Man har varit återhållsam med nya satsningar och fokuserat på att leverera kundorder och intensifierat marknadsbearbetningen.

Kassaflöde och finansiell ställning

Bolagets kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick under perioden till 0,1 Mkr. Bolagets likvida medel uppgick vid periodens utgång till 0,1 Mkr.

Bolagets långfristiga skulder uppgår till 0 kr. Soliditeten uppgår till 46 procent.

Förändring av Eget Kapital

	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Fond för verkligt värde	Överkursfond	Övrigt fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital 2018-12-31	613.393	1 411 738	5 272 016	28 204 823	- 22 283 789	13 218 181
Årets resultat	-	-	-	-	2 095 619	2 095 619
Eget kapital 2019-03-31	613.393	1 411 738	5 272 016	28 204 823	- 20 188 170	15 313 800

Investeringar

Bolagets investeringar under perioden uppgår till 0 kr.

Medarbetare

Antal anställda i bolaget uppgick vid periodens slut till åtta personer jämfört med åtta personer i slutet av 2018. Bolaget anlitar därutöver konsulter för enskilda projekt och vissa funktioner i bolaget.

TopRight aktie

TopRight Nordic AB (publ) handlas på NGM Nordic MTF. Under perioden har aktien varierat mellan 5 kr som högsta kurs och 2,16 kr som lägsta.

Antalet aktieägare var vid aprils sista handelsdag 951 st.

Antal aktier: 12 267 900 st

Resultat efter skatt per aktie: 0,18 kr

Antal utestående aktier vid rapporteringsperiodens utgång: 12 267 900

Antal aktier 2018 (genomsnitt) 12 267 900

De tio största aktieägarna per den 29 mars 2019

Ägare	Antal aktier	Andel
FAAV-INVEST AB	1 461 275	12,0%
SVENSK FÖRETAGSFÖRÄDLING AB	1 228 120	10,1%
YIMYAME CONSULTING AB	792 200	6,5%
TAPTUM FINANCE AB	527 750	4,3%
ZABAKLIS, NIKOLAOS	506 920	4,2%
AVANZA PENSION	502 102	4,1%
BARRIER INVEST AB	427 050	3,5%
MOSTRÖM, DANIEL	402 550	3,3%
INNOVATIONS UTVECKLING & FÖRMEDLING	366 600	3,0%
LARSSON, STEFAN	310 360	2,5%

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport för perioden april – juni, 30 aug, 2019

Delårsrapport för perioden juli – september, 29 september 2019

För ytterligare information vänligen kontakta:

Anders Myrbäck • Verkställande direktör • 0703-323 007 • anders.myrbäck@toprightnordic.com

Redovisningsprinciper

Årsbokslutet har upprättats enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Års- och koncernredovisning (K3)

Revision

Delårsrapporten har ej varit föremål för granskning av företagets revisor.

TopRight är noterad på NGM Nordic MTF och mentor är Eminova Fondkommission AB.

Resultaträkning januari-mars

	Q1 2019	Q1 2018	2018
	2019-01-01– 2019-03-31	2018-01-01– 2018-03-31	HELÅR 2018
Nettoomsättning	3 961 764	2 620 956	7 539 388
Förändring av lager av produkter i arbete, färdiga varor och pågående arbete för annans räkning		60 013	-170 354
Aktiverat arbete för egen räkning	910 678	152 531	2 595 563
Övriga rörelseintäkter		8 696	22 789
Summa intäkter	4 872 442	2 842 196	9 987 386
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter	-425 507	-1 465 531	-2 920 180
Övriga externa kostnader	-518 149	-2 559 949	-8 700 721
Personalkostnader	-1 366 017	-2 857 530	-10 661 971
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-354 256	-336 973	-1 520 086
Övriga rörelsekostnader			
Summa rörelsens kostnader	-2 663 929	-7 219 983	-23 803 338
Rörelseresultat	2 208 512	-4 377 787	-13 815 952
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0	23 555	29 385
Räntekostnader och liknande resultatposter	-112 893	-6 622	-221 674
Summa resultat från finansiella poster	-112 893	16 933	-192 289
Resultat efter finansiella poster	2 095 619	-4 360 853	-14 008 241
Periodens resultat	2 095 619	-4 360 853	-8 408 241

Balansräkning

	Q1 2019	Q1 2018	2018
	Per 2019-03-31	Per 2018-03-31	Per 2018-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	6 371 894	4 119 540	5 596 579
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	402 728	459 837	407 836
	6 774 622	4 566 377	6 004 415
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	261 916	335 749	275 701
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag	7 523 059	8 523 467	7 523 059
Uppskjuten skattefordran	5 600 000		5 600 000
Summa anläggningstillgångar	20 159 597	13 425 593	19 403 175
Omsättningstillgångar			
Varulager mm			
Varor under tillverkning	-	11 819	-
Färdiga varor och handelsvaror	2 922 635	1 089 792	2 922 635
Förskott till leverantör	818 620	818 620	818 620
Summa varulager	3 741 255	1 101 611	3 741 255
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	2 313 294	735 237	614 875
Övriga kortfristiga fordringar	1 659 641	1 775 905	1 391 572
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 178 233	2 295 861	3 247 668
Upparbetad men ej fakturerade intäkt	4 450 601	3 413 629	1 950 601
	11 601 769	8 220 632	7 204 716
Kassa och bank	95 693	194 457	14 609
Summa omsättningstillgångar	15 438 718	9 516 700	10 960 580
Summa tillgångar	35 598 315	22 942 293	30 363 755

	Q1 2019	Q1 2018	2018
	Per 2019-03-31	Per 2018-03-31	Per 2018-12-31
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	613 393	610 196	613 393
Fond för utvecklingsutgifter	1 411 738	662 562	1 411 738
	2 025 131	1 272 758	2 025 131
Fritt eget kapital			
Fond för verkligt värde	5 272 016	0	5 272 016
Överkursfond	28 204 823	28 031 656	28 204 823
Balanserad vinst eller förlust	-22 283 789	-8 081 351	-13 875 548
Årets resultat	2 095 512	-4 360 854	- 8 408 241
	13 288 562	15 589 451	11 193 050
Summa eget kapital	15 313 799	16 862 209	13 218 181
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	0	78 947	-
Summa långfristiga skulder	0	78 947	-
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	105 263	105 263	105 263
Checkräkningskredit	1 500 000	-	1 500 000
Förskott från kunder	1 381 055	760 940	1 289 989
Leverantörsskulder	5 024 501	1 448 813	4 635 449
Aktuella skatteskulder	317 826	43 281	172 301
Övriga skulder	10 987 591	516 317	8 514 450
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	968 280	1 746 590	928 122
Summa kortfristiga skulder	20 284 516	4 621 204	17 145 574
Summa eget kapital och skulder	35 598 315	22 942 293	30 363 755

Kassaflödesanalys helår

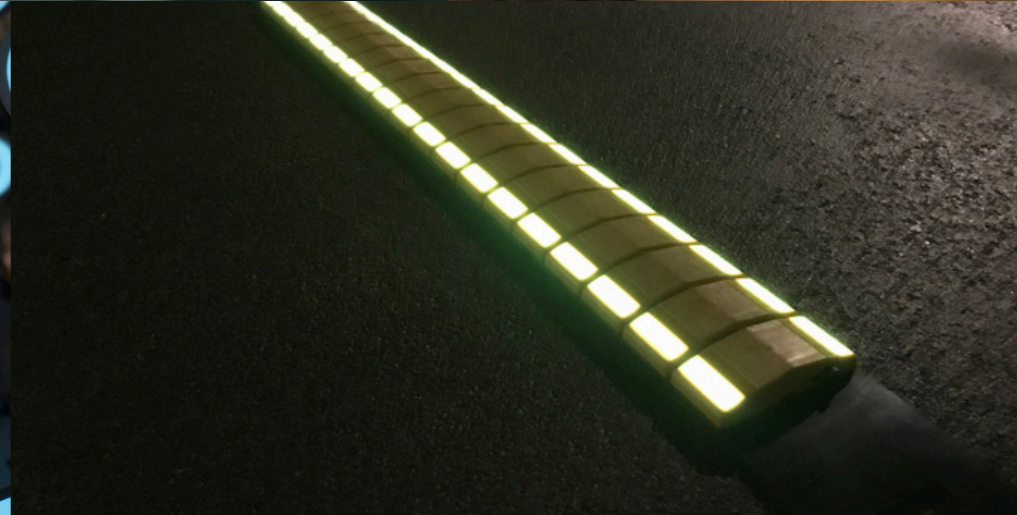
	Q1 2019	Q1 2018	2018
	2019-01-01– 2019-03-31	2018-01-01– 2018-03-31	HELÅR 2018
Den löpande verksamheten			
Resultat före finansiella poster	2 208 512	-4 377 787	-13 815 952
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	112 893	336 973	1 520 086
Erhållen ränta	-	23 555	29 385
Erlagt ränta	-110 125	-6 621	-221 674
	2 211 280	-4 023 880	-12 488 155
Ökning/minskning varulager	-	-32 636	-2 672 280
Ökning/minskning kundfordringar	-1 698 419	842 613	962 975
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar	-3 643 795	-1 682 941	-787 388
Ökning/minskning leverantörsskulder	125 501	736 913	3 923 549
Ökning/minskning övriga kortfristiga rörelseskulder	3 958 599	2 121 059	9 948 258
Kassaflöde från den löpande verksamheten	953 166	-2 038 872	- 1 113 041
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-1 110 678	-384 711	-2 907 371
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-	-36 760	-64 666
Investeringar i intressebolag	-	-219 136	-
Investeringar i andra långfristiga värdepappersinnehav	-	-	-219 136
Kassaflöde från investeringsverksamheten	1 110 678	-640 607	- 3 191 173
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	-	600 000	623 834
Checkräkningskredit	-	-	1 500 000
Förändring av skuld	-	-26 316	-105 263
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	573 684	2 018 571
Periodens kassaflöde	81 084	-2 105 795	-2 285 643
Likvida medel vid årets början	14 609	2 300 252	2 300 252
Likvida medel vid årets slut	95 693	194 457	14 609



//

Nu tar vi oss an nästa period – och jag vill rikta ett stort tack till aktieägarna som stöttat oss och till våra innevarande och blivande kunder.

Anders Myrbäck VD TopRight Nordic



Följ oss på FACEBOOK (Top Right), Twitter @TopRightNordic
och anmäl dig till våra Pressmeddelanden via CISION
Det finns även bra diskussioner via Placera.nu

TopRight Nordic AB (publ)
Taptogatan 6
115 26 Stockholm
+46 (0) 8-530 300 50
toprightnordic.com

www.toprightnordic.com

TR TopRight

Leading the modern light